



Softland ERP Solución Comercial//



Módulo Facturación de Contratos

El módulo de Facturación de Contratos de Softland ERP brinda la posibilidad de realizar el proceso de facturación de contratos de servicios de una forma fácil y eficiente. Está especialmente diseñado para empresas que requieren un estricto control de sus procesos contractuales, tales como contratos de arrendamiento de condominios y oficinas, membresías para clubes, gimnasios, servicios de televisión pagada, entre otros ejemplos.

El módulo le permite conservar diferentes tipos de contrato y su mantenimiento, desde las razones de suspensión, periodicidades, procesos de aumento de precios, generación de facturas en lote e individuales, actualización de tipos de cambio en contratos, copia de contratos y recálculo de impuestos, hasta el aumento anual de las mensualidades convenidas en estos acuerdos.

El módulo de Facturación de Contratos se integra con los módulos de Administración del Sistema, Contabilidad General, Facturación, Cuentas por Cobrar y Control de Inventarios de Softland ERP.

Características:

- Interfaz gráfica amigable y seguridad: El módulo de Facturación de Contratos posee una interfaz gráfica y amigable con Microsoft® Office Windows. A su vez, es compatible con Microsoft® Office Excel para el traslado de los datos. Posee amplia seguridad en el acceso de usuarios para cada opción del módulo. La arquitectura está orientada al cliente/servidor y es totalmente operacional en sistemas multiusuario.
- Tipos de contrato: Es posible tener varios tipos de contrato, por ejemplo de alquiler o arrendamiento, así como contratos tipo membresías, como afiliaciones a un club o gimnasio. Igualmente es posible crear contratos con periodos indefinidos o con fecha de expiración.
- Periodicidad: La periodicidad es el rango de tiempo en el que se puede dividir la facturación de los contratos; es decir, si tengo un contrato con una periodicidad bimensual significa que se le facturará al cliente cada 2 meses. El mantenimiento de la periodicidad permite insertar, modificar y eliminar registros. Sin embargo, para eliminar una periodicidad es necesario que no esté ligada con ningún contrato. La periodicidad se puede visualizar en distintos rangos: mensual, bimensual, trimestral, semestral, anual u otros.



Softland ERP Solución Comercial//

- Razones de suspensión: El módulo de Facturación de Contratos da la posibilidad al cliente de establecer ene razones de suspensión, lo que le permitirá llevar sus propias estadísticas del porqué se interrumpen los servicios de un cliente. Estas razones podrán ser ingresadas en los contratos por medio de un campo de búsqueda.
- Copia de los contratos: El módulo de Facturación de Contratos permite copiar contratos ya diseñados y especificar un aumento anual de mensualidades.
- Aumento de precios: Es un proceso que permite realizar un aumento de precio determinado por un porcentaje específico para todos aquellos contratos que cumplan con el filtro. Se puede filtrar por número, fecha y moneda de contrato, rango o categoría de clientes, y además se puede definir si se desea incluir contratos que se encuentren en estado de suspensión.
- Aumento de mensualidades: Se puede generar un aumento de mensualidades para todos los contratos que cumplan con el filtro que el usuario elija. El filtro está definido por un rango de contratos, clientes y de fecha del último aumento.
- Actualización de tipo de cambio: El módulo permite realizar una actualización del tipo de cambio para todos aquellos contratos que cumplan con el filtro predeterminado por el usuario. Por ejemplo, se puede filtrar por número, fecha o moneda de contrato, rango o categoría de clientes, y además se puede definir si se desea incluir contratos que se encuentren en estado de suspensión.
- Recálculo de impuestos en los contratos: El módulo de Facturación de Contratos permite recalculer los montos de todos los contratos por medio de un proceso. Esta opción no posee un filtro, únicamente un mensaje para que el usuario decida si ejecuta o no el proceso.
- Facturación en lote o individual: La facturación puede realizarse de forma individual o en lote. En esta última se realiza la facturación de los contratos que cumplan con el filtro que el usuario ha escogido. Se llama facturación en lote porque se puede registrar varias facturas al mismo tiempo.
- Moneda de contrato: El módulo de Facturación de Contratos permite llevar el registro del contrato en moneda local o dólares. Esta moneda es sugerida en el proceso de facturación manual y puede ser modificada por el usuario. En el proceso de facturación en lote, la moneda de la factura es tomada del contrato y no puede ser modificada por el usuario.
- Reportes: La opción de reportes se utiliza para generar información con base en los formatos configurados dentro del sistema. Su principal objetivo consiste en permitir la generación de reportes con un alto grado de seguridad de la información clave de su compañía. Los reportes generados por el módulo son:
 - a) Contrato: Es un listado de todos los contratos.
 - b) Facturas por contrato: Es una lista de todos los contratos que cumplan con el filtro definido por el usuario. Por cada contrato se detallan las facturas generadas. Para cada cuenta se presentará la información del monto total, saldo, fecha y moneda de la factura, cliente asociado, entre otros.
 - c) Lista de contratos: Es una lista de todos los contratos, sin entrar en los detalles de cada uno.
 - d) Saldos de facturas: Son todas aquellas facturas que se encuentran asociadas a un contrato y que tienen un saldo en Cuentas por Cobrar. También existe la posibilidad de presentar solo facturas con saldos vencidos.